

תוכנית אסטרטגית חדשה: טבע משיקה שיתוף פעולה עם סטארט־אפים בשבעה תחומים

הענקית הישראלית השיקה היום את תוכנית - Teva Rise מערכת חדשנות פתוחה בשיתוף עם סטארט־אפים שייבחרו ליישום של טכנולוגיות ■ התחומים הם בינה מלאכותית, תעשייה 4.0, ייצור חכם, בריאות דיגיטלית ופתרון אתגרים בתחומי מחקר ופיתוח, ייצור, שרשרת אספקה ומסחר

יורם גביזון • 16:35 19 בנובמבר 2025 **The Marker**

חברת טבע חשפה היום (ד') את Teva Rise (טבע רייז), מערכת גלובלית לחדשנות פתוחה. מערכת טבע רייז נועדה לרתום טכנולוגיות מתקדמות כמו בינה מלאכותית, ייצור חכם של תעשייה 4.0, בריאות דיגיטלית וביוטכנולוגיה, על ידי יצירת חיבורים בין חברות סטארט־אפ וחברות טכנולוגיה מתקדמות עם היחידות העסקיות של טבע.

היוזמה שואפת לבחון ולאמץ פתרונות טכנולוגיים מתקדמים לאתגרים המשמעותיים של [תעשיית התרופות](#), להניע את השפעתה המיטיבה על המטופלים ואת הטרנספורמציה העסקית, כחלק מאסטרטגיית החזרה לצמיחה (Pivot to Growth) של טבע.

השקת טבע רייז מגיעה בעיתוי דרמטי לתעשיית התרופות, כשבינה מלאכותית וטרנספורמציה דיגיטלית מעצבות מחדש ומאיצות את תהליכי פיתוח התרופות, הייצור והטיפול בחולים. טבע מקווה שעל ידי פתיחת שעריה לגורמים חדשניים, דרך פעילות טבע רייז, יואץ קצב האימוץ של טכנולוגיות חדשות שיהפוך אותה למובילה בתחום הביו-פארמה.

הפלטפורמה תיצור גישה עבור סטארט־אפים ושחקנים טכנולוגיים בין היתר בארה"ב, אירופה וישראל, לתקף את הפתרונות שלהם באמצעות פיילוט שיעשו עם טבע באופן שיגדיל את השפעתם על האקוסיסטם הגלובלי של טבע באמצעות מודל של שותפות. בנוסף, טבע הודיעה כי היא בוחנת הקמת מרכז חדשנות לביצוע פיילוטים טכנולוגיים באתריה בישראל. מרכז החדשנות עתיד לשמש לביצוע פיילוטים לבחינת הפתרונות שהוצעו לאתגרי התוכנית הראשונה של טבע רייז.

[טבע](#) משיקה את התוכנית באמצעות קול קורא לסטארט־אפים שפועלים ב-7 תחומים בעולמות של מחקר ופיתוח, ייצור, שרשרת אספקה ומסחר.

התחומים כוללים מודלים אנושיים לבדיקת תרופות ביולוגיות כאלטרנטיבה לניסויים בבעלי חיים: איתור פלטפורמות ניבוי אנושיות מאומתות וניתנות להרחבה כחלופות למודלים של בעלי חיים, בפיתוח תרופות פרה-קליני. תכנון מבוסס בינה מלאכותית ליצירת סימולציות לפרוטוקולים של ניסויים קליניים. מינוף למידת מכונה ואנליטיקות מנבאות שיוכלו לדמות תוצאות של ניסויים קליניים, לעשות אופטימיזציה לפרמטרים של הפרוטוקול, להפחית צורך בתיקונים, ולשפר את תהליכי גיוס ושימור המטופלים.

בטבע גם מעוניינים בסטארט-אפים שיוכלו למצוא טכנולוגיה שתשפר את חוויית המטופל וההיענות לטיפול זריקות ארוכות-טווח: בחינת כלי בריאות דיגיטליים, מכשירים חכמים או פתרונות מדעיים התנהגותיים העושים ניטור, מעניקים תמיכה, ומשפרים את התפישות של

המטופל ביחס לטיפולים בזריקות ארוכות-טווח, וכתוצאה מכך, מביאים לשיפור תוצאות הטיפול ולהפחתת עלויות הבריאות.

תחום נוסף הוא אנליטיקה מתקדמת לאופטימיזציה של מכרזים: יישום פלטפורמות אנליטיקה מתקדמות ותמיכה בקבלת החלטות – המונעת על ידי בינה מלאכותית – כדי למקסם את הערך, הרווחיות והביצועים התחרותיים במכרזי תרופות גלובליים, בשווקים ובפורמטים מגוונים.

החברה מחפשת גם פתרונות חיזוי לתחזוקה פרואקטיבית של ציוד ונכסים: פריסת מודלים ומערכות תחזוקה בעלי כושר ניבוי המבוסס על בינה מלאכותית, המשלבים נתונים היסטוריים ונתוני זמן אמת; אופטימיזציה להקצאת משאבי ייצור: יישום מערכות תומכות החלטות, מבוססות נתונים ומודלים להקצאת משאבים המונעים על ידי בינה מלאכותית כדי לאפשר קבלת החלטות פרואקטיבית, להפחית אובדן מכירות ולמזער עומס עבודה ידני במהלך שיבושים או חוסר בשרשרת האספקה. כל אתגר ייתמך על ידי מנהיג עסקי בכיר בטבע, לצד יחידה מרכזית שהוקמה בישראל.

סטארט-אפים שיבחרו במסגרת תהליך הקול הקורא יוכלו לבצע פיילוט של הפתרון שהם מציעים עם טבע, לבחון דרכים לשילובו, ולהתרחב בתוך מתקניה ופעילותה של טבע בארץ ובעולם.

מדדי ביצוע ברורים

יוסי אופק, מנכ"ל טבע ישראל ואשכול מדינות אוקראינה, אפריקה ומזרח תיכון שינהל את התוכנית הגלובלית אמר שהאתגרים שטבע מעלה בפני הסטארט-אפים משותפים לחברות פארמה - כך שסטארט-אפים שיספקו פתרונות טובים במסגרת התוכנית יוכלו לתת פתרון גם לחברות נוספות.

הוא מציין כי לטבע ריז יהיו מדדי ביצוע ברורים. לדבריו, החברה מצפה שכל מחזור של אתגרים יניב פתרונות שישפרו את תוצאותיה של טבע ב-100 מיליון דולר לשנה הן באמצעות קיצור של זמני פיתוח במחקר ופיתוח, הן בהקדמת לוחות הזמנים להשקה מסחרית של תרופות.

[טבע](#) (8024 -1.01%) צפויה להשקיע יותר מ-50 מיליון שקל לשנה בסטארט-אפים שייבחרו גם במימון המחקר וגם בסיוע למשל בנושאי רישום קניין רוחני וייעוץ משפטי. לדברי אופק, טבע לא תבקש אחזקות בהונם של הסטארט-אפים שיבחרו להשתתף במיזם בתמורה למימון ולסיוע האחר שיוענק להם על ידי החברה. לטענתו, סטארט-אפ בתוכנית יקבל הוכחת היתכנות טכנולוגית בפיילוט שייערך בטבע ובסביבה רגולטורית תובענית של חברות פארמה - כך שסביר להניח שהוא יעמוד ברגולציה גם תחומים אחרים.

טבע גם תממן את האינטגרציה של המוצר ותחתום עם הסטארט-אפ על חוזה שירות וזאת מבלי שתגביל אותו בשיתוף פעולה עם חברות פארמה אחרות או חברות בתחומים אחרים.